



משרד התעשייה
המסחר והתעסוקה



מינהל | FOREIGN TRADE
סחר חוץ | ADMINISTRATION

המערך לכלי סיוע לתעשייה, מנהל סחר חוץ

נועה אשר , מערך כלי סיוע לתעשייה, מנהל סחר חוץ, אוקטובר-נובמבר 2011

"מינהל סחר חוץ במשרד התמ"ת מוביל ומגבש את מדיניות סחר החוץ של מדינת ישראל במטרה להגביר את התחרותיות של התעשייה הישראלית בשווקים הבינלאומיים"

- הדסקים האזוריים - פועלים בעיקר בתחום קידום הסחר מול הנספחים
- המחלקה הבינלאומית - מנהלת את מדיניות הסחר הממשלתית ומתמקדת בהסכמים הבינלאומיים והמולטילטרליים (WTO)
- מחלקת כלי סיוע לתעשייה - מפעילה ומנהלת קרנות סיוע שונות לתעשייה ופועלת מול גופי המימון העולמיים (הבנק העולמי, הבנק לפיתוח אמל"ט וכד')



מנהל סחר חוץ שם לו ליעד לגוון את מקורות היצוא הישראלי ולממש את הפוטנציאל הטמון בשוק הפרויקטים הבין-לאומיים



החסמים למימוש פרויקטים ומכרזים

- העדר מידע על פרויקטים ומכרזים
- העדר קשרים מתאימים במדינת היעד
- בעיות מימון –
 - הוכחת יכולות
 - ערבויות ביצוע
 - ערבויות מכרז
- מקצועיות במילוי מכרזים
 - ייעוץ משפטי
 - ייעוץ מיסויי
 - ייעוץ טכני
- בניית קונסורציום מתאים
- עמידה בתנאי הגופים הפיננסיים
 - איכות סביבה וקיימות;
 - אי מתן / לקיחת שוחד

- מנהל סחר חוץ
 - מערך הנספחים - פעילות הנספחים מול נציגי הבנקים במדינות היעד, זיהוי פרויקטים, חוות הדגמה
 - נציגות בושינגטון, לונדון – פעילות מול מטות הבנקים
 - מערך כלי סיוע לתעשייה
 - קרן הסיוע לפרויקטים ולמכרזים בינ"ל
 - קרן יועצים עם ה- EBRD
 - תוכנית הודו סין
 - 200 פי 2
 - מכון היצוא
 - אשרא

המטרה:

- הגדלת כמות החברות הישראליות המשתתפות במכרזים בין-לאומיים
- הגדלת היקף פעילות החברות הישראליות בפרויקטים בין-לאומיים

האמצעי:

- השתתפות במימון סקר רקע, סקר היתכנות והגשת הצעה למכרז

סה"כ תקציב: כ- 34 מיליון ₪ לשנים 2010-2012

- עבור סקר היתכנות או הצעה למכרז - שווי הפרויקט לפחות **2 מיליון דולר ומעלה**
- עבור השתתפות במימון סקר רקע - שווי הפרויקט לפחות **500 אלף דולר ומעלה**
- נדרש ערך מוסף ישראלי של לפחות **35% מערך הפרויקט**- תשומות, כוח אדם, תכנון, ייעוץ, טכנולוגיה, אמצעים פיסיים ורווח
- אי חבות למשרד התמ"ת בגין תכניות נוספות

- סקר היתכנות - 50% מההוצאות המוכרות ועד 800 אלש"ח
- הכנה למכרז - 50% מההוצאות המוכרות ועד 400 אלש"ח
- סקר רקע - 50% מההוצאות המוכרות ועד 100 אלש"ח

שילובי בקשות

ניתן להגיש בקשות למענק בגין אותו פרויקט:

- סקר רקע + הצעה למכרז
- סקר רקע + סקר היתכנות
- לא יאושר מענק בגין סקר היתכנות + הצעה למכרז

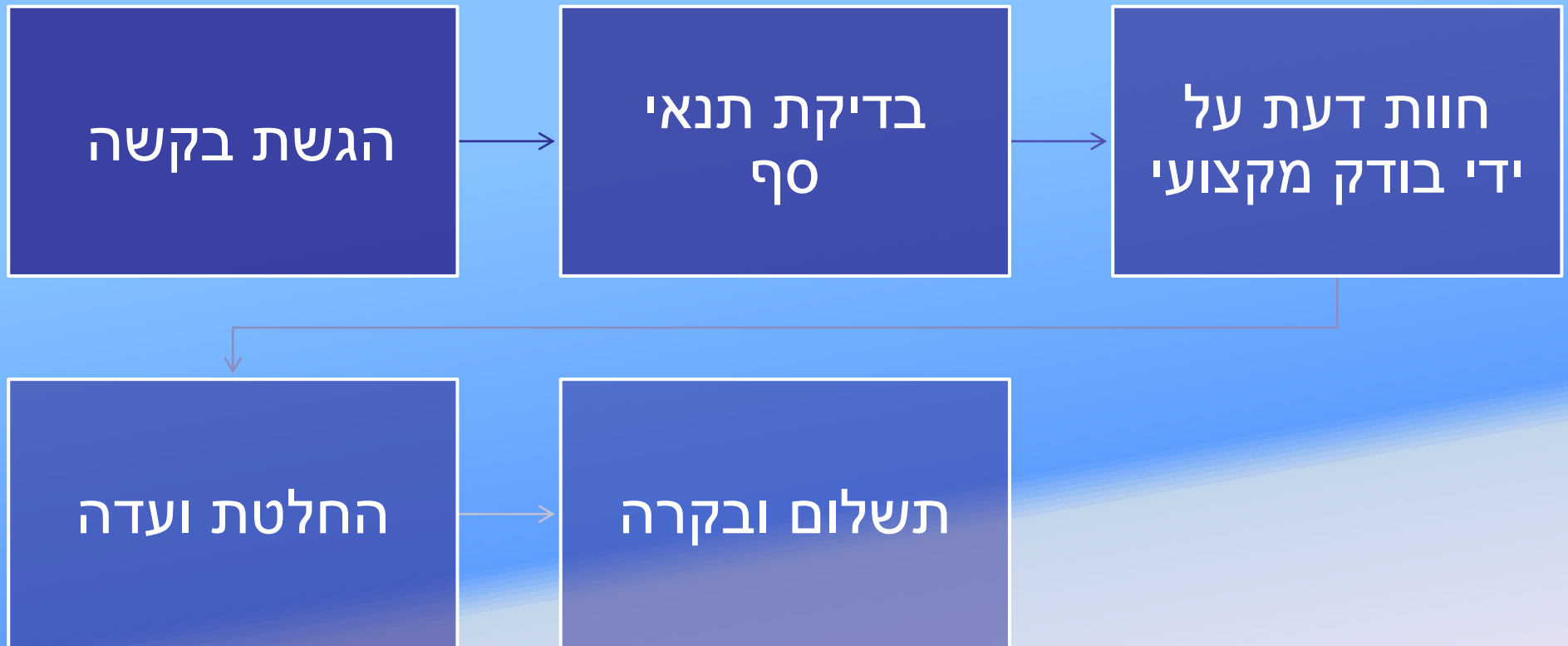
סעיפי המימון

- שעות עבודה (כוח אדם)
- נסיעות למדינת היעד (עד 20% מהתקציב)
- שכירת יועצים בארץ – משפטי, מיסוי, הנדסה, תכנון
- שכירת יועצים בחו"ל – משפטי, מיסוי, הנדסה, תכנון
- קבלני משנה בארץ
- קבלני משנה בחו"ל
- ציוד לצורך ביצוע הסקר (לא ציוד קבוע)
- חומרים שיווקיים
- שונות

במסגרת הקרן תינתן עדיפות על פי אמות מידה:

- היקף מכירות - עד 90 מיליון ₪ לשנה (מעל 90 מיליון ₪, דרושה הצהרת הגדלת ההשתתפות בפרויקטים)
- ראשוניות- חברות הפועלות לראשונה בשוק הפרויקטים והמכרזים הבין-לאומיים
- חדשנות- חברות הפועלות לראשונה בשוק גיאוגרפי חדש או בתחום פעילות חדש
- סקטור- חברות הפועלות בסקטורים מועדפים (לפי מדיניות סחר חוץ)
- מדינות- BRIC, יבשת אפריקה, דרום קוריאה, וייטנאם, מקסיקו

תהליך הגשת הבקשה



החזר המענק ונהלים

- זכתה החברה בביצוע הפרויקט, תחזיר את המענק כשהוא צמוד למדד, לא יאוחר משנה לאחר ההודעה על זכייתה בפרויקט
- לא זכתה החברה לבצע הפרויקט, יהפוך המענק לסופי ולא יוחזר
- חברה תוכל להגיש מספר בקשות בלתי מוגבל
- רף התקרה עבור חברה לקבלת מענקים מהקרן הינו 5% מסך כל הקרן לכל התקופה (1.7 מיליון ₪)

פעילות הקרן עד היום

- הוגשו כ- 80 בקשות לקרן, כ- 60 חברות
- 50 בקשות אושרו וקיבלו מימון בין 100,000 ל- 800,000 ₪
- סקטורים נבחרים: קלינטק, חקלאות, תוכנה, מולטימדיה, הנדסה, מים
- עד היום חולקו לחברות כ- 10.5 מיליון שקלים
- הוועדה מתכנסת מדי חודש עד שישה שבועות
- הליך מהיר למכרזים- 14 יום מהגשה עד להחלטה
- כתבי אישור (ודחייה) חתומים מועברים לחברות עד כעשרה ימים לאחר מועד הדיון

תוכנית ה-100 מיליון לקדום הסחר עם הודו-סין



• המטרה:

- מימוש הפוטנציאל הגלום בצמיחתן הכלכלית המואצת של הודו וסין
- גיוון יעדי היצוא והגברת היקף היצוא והסחר הביטראלי עם הודו וסין
- הגדלת כמות החברות הישראליות הפעילות בהודו וסין והעמקת פעילותן השיווקית

- **האמצעי:** השתתפות במימון הקמת נציגות שיווקית ומענק חד פעמי להקמת בטא סייט

- **תקציב:** 100 מיליון ₪ לשלוש שנים מתקציב משרד התמ"ת ומשרד האוצר

תנאי סף להגשת בקשה

חברה ישראלית שמתקיימים בה כל התנאים הבאים במצטבר:

- מחזור המכירות בשנה שקדמה לשנת הגשת הבקשה עמד על סכום של 20-200 מלש"ח
- היצוא השנתי של החברה הוא לפחות 10% מהמכירות
- היצוא למדינות היעד אינו עולה על 30% מסך היצוא השנתי או 20 מלש"ח לשנה (הנמוך מבניהם)
- החברה ממלאת אחרי תנאי הוראת מנכ"ל התמ"ת בנושא "התניית סיוע בקיום אחריות חברתית"
- החברה אינה בעלת חשבון מוגבל, פירוק, כינוס נכסים וכו' ואין לה חובות למשרד התמ"ת ולרשויות המס
- החברה אינה מקבלת תמיכה נוספת מהממשלה בגין ההוצאות המוכרות

- היציבות הפיננסית של החברה
- היכולת הטכנולוגית והשיווקית של החברה
- איכות הנהלת החברה
- מוכנותה של החברה להתחייב למהלך תלת שנתי ולהקים נציגות שיווקית
- מידת ההתאמה של המוצר/ שירות לשווקי היעד
- פוטנציאל מכירות וגידול בשווקי היעד
- תרומה למשק הישראלי
- עדיפות לפעילות בענפי יעד של המשרד
- עדיפות לחברה שזו בקשתה הראשונה למדינות היעד

- השתתפות בעלויות הצבת עובד חברה או חברה בת - 50% מעלות העובד ולא יותר מ- **480,000** ₪ לכל שנה במשך 3 שנים
- השתתפות בעלויות העסקת יועץ מקומי - 50% מעלות היועץ המקומי ולא יותר מ- **160,000** ₪ לכל שנה במשך 3 שנים
- השתתפות בעלויות לוגיסטיות הכרוכות בהפעלת משרד - 50% מהעלות ולא יותר מ- **60,000** ₪ לכל שנה במשך 3 שנים
- מענק **חד פעמי** להקמת "בטא סייט" – 50% מהעלות ולא יותר מ- **400,000** ₪ עבור מימון הוצאות הנדרשות להוכחת יישום מקומי של הטכנולוגיה/המוצר, וליצירת Reference account בשוקי היעד

- סה"כ הסכום שתקבל חברה בגין סעיפים 1-3 לא יעלה על תקרה של 700,000 ₪ לשנה
- ועדת הקרן רשאית לאשר מתן מענק עבור חלק מהסעיפים או עבור כולם. כמו כן, רשאית הוועדה לשנות את גובה הסכום המקסימלי, המאושר לפי כל סעיף.
- המענק בגין כל סעיף לא יעלה על 50% מהוצאות החברה בפועל בגין אותו סעיף

- על החברה לקיים את הפעילות בגינה ניתן המענק בתוך תקופה של 12 חודשים מיום הוצאת כתב האישור. בסמכות הוועדה לאשר הארכת תקופה נוספת של עד 4 חודשים
- חברה שקיבלה מענק תהא חייבת בתשלום תמלוגים לקרן בשיעור של 3% מגידול מכירותיה במדינות היעד, ביחד לשנת הבסיס- שנת הפעילות הראשונה בתוכנית.
- תשלום התמלוגים יתפרס לתקופה של עד 7 שנים מתום התקופה שנקבעה בכתב האישור.
- גובה תשלום התמלוגים לא יעלה על 100% מכספי המענק כשהם צמודים לדולר ונושאים ריבית לייבור ל- 6 חודשים יום העברתם ע"י המשרד ועד לסילוקם המלא.
- חברה אשר לא הגדילה את היקף היצוא במהלך התקופה שנקבעה בכתב האישור ובמהלך 7 השנים מתום תקופה זו, לא תהיה חייבת בתשלום תמלוגים.

הליך הגשת בקשה ואישורה



- פורסם קול קורא ראשון -15 בספטמבר 2011
- הוגשו 50 בקשות ע"י חברות ישראליות מסקטורים שונים
- הבקשות הועברו לבדיקה
- הועדה מתכנסת אחת לחודש לדיון
- עד כה נדונו כ-25 בקשות מתוכן אושרו כ-10 בקשות
- קול קורא נוסף צפוי להתפרסם בחודשים הקרובים

תוכנית להכפלת הייצוא תוך 3 שנים של חברות קטנות מהפריפריה

התוכנית שמה לה כמטרה שינוי התרבות העסקית של יצואנים קטנים ובינוניים בפריפריה ולהפוך אותם לשחקנים לגיטימיים בשווקים הבינלאומיים.

עבור כל חברה נבנית תוכנית עסקית על ידי חברת הייעוץ "דלויט", שמלווה את הפרויקט.

התוכנית נתפרת לחברה על פי צרכיה ויכולותיה בשיתוף עם הנהלת כל חברה בנפרד, תוך שימוש במגוון הכלים שמשרד התמ"ת מעמיד לרשות התעשייה.

תמונת מצב

357 חברות נרשמו

212 עמדו בתנאי סף

127 אושרו להשתתפות
ונכתבה עבורן תוכנית עסקית

סך תקציב השתתפות משרד
התמ"ת – כ-48 מיליון ₪

כ-28 מיליון ₪ כבר נוצלו עבור
ביצוע פעילויות

- אתם מוזמנים לפנות אלינו בכל שאלה או הבהרה

www.moital.gov.il/ipf

- רון שניר – 02-6662626
- חמדת שגיא – 02-6662658
- מיכל נידם – 02-6662650
- נועה אשר – 02-6662270